

E-mail 1 :

Références : (référence à préciser)

Objet : baisse le prix

Monsieur Li,

Le devis que vous nous avez soumis pourrait être revu à la baisse ?

La pièce que nous vous demandons de fabriquer est moins complexe que votre prototype. Et nous la réceptionnerons sur votre site de Linyi, ce qui supprime vos frais de livraison.

Charles Bompardier

Service d'achat

Tél :+33 06 76 76 98

Société LEGEARD SCS

E-mail 2 :

Références : (référence à préciser)

Objet : baisse le prix

Monsieur,

Êtes-vous réellement fabricant ?

Parce que les fabricants à qui j'ai fait une demande de prix m'ont donné des propositions beaucoup moins cher que vous.

J'apprécie beaucoup votre qualité.

Si vous pouvez baisser un peu le prix, je passerai vite ma première commande de 3

conteneurs.

J'attends votre réponse.

Charles Bompardier

Service d'achat

Tél :+33 06 76 76 98

Société LEGEARD SCS

E-mail 3 :

Références : (référence à préciser)

Objet : baisse le prix

Monsieur,

Lors de notre entretien du 30 octobre 2025, vous avez bien voulu me présenter un prototype de pièce voisin de celle que nous souhaiterions vous commander. J'ai bien pris note des contraintes de fabrication, notamment des délais.

À cet égard, je vous précise qu'en tout état de cause. nous ne pourrions signer de commande ferme avant le 15 Janvier 2026. Est-ce cela est possible ?

J'attends votre réponse.

Charles Bompardier

Service d'achat

Tél :+33 06 76 76 98

Société LEGEARD SCS